

最近有三个概念被炒得很厉害：区块链、比特币、ICO。

一个是区块链，这是来自许小平的外部信函中的区块链顺者昌，逆者亡”；

另一种是炒作了几年，价格时有波动。然而，一些人一直宣扬比特币”每个人将增加到10,000美元”；

还有一个是ICO，几个月前被薛蛮子叫好宣传，事前被监管部门激烈关注。前天1月12号晚上，中国互联网金融协会公布了题为《关于防范变相ICO活动的风险提示》的公告，该公告命名为数字货币”chain”(以前是”玩客币”)由迅雷宣布，称其”取代了出资参与人的法定货币支付权，本质上是一种融资行为。这是一个伪装的ICO。”此消息一出，迅雷”；美国时间周五早盘，苹果股价大幅下跌。

区块链技术是三个概念之外唯一的一个，却被炒得不靠谱，被大大神化。当”街头大妈”也在谈论区块链，热炒风险不可忽视，同志们！

区块链是一种去中心化的记账技术，在某些方面应该是激进的。但即使它”；太激进，它”；这只是一项基本技术，可以”；不要被任何人垄断。事实既然如此是任何人都可以使用的技术。区别就是自己开发这个技术，或者付费给专业公司帮助开发。

技术从来都是手段，而不是结果；技术从来都是工具，工具中心就是给谁用，在哪里处置什么效果。如果你不”；不好好利用它，它毫无价值。用得好，就能发明价值。

市场从来都是产品，技术只有做成产品才能服务于用户。而产品对技术的选择，并不是以技术能不能激进为标准，而是技术是否能处理要处理的效果和性价比；产品能不能被市场接受，不是看用了什么技术，而是看产品能不能满足用户的需求，看性价比。

区块链这个技术有用吗？当然有用。是不是所有企业都需要的技术？？没有；是所有产品都用的技术吗？没有；它是产品的关键吗”；生与死？不，这是区块链技术的精髓。没有这些精华，就是被神化了，神化的结果就是牛逼的挨着现在。

人类不断发展的历史是新技术不断出现的历史，如蒸汽机、电力和复式记账，以及最近出现的互联网、java和云计算.这些都是保守的技术和保守的消费工具，我们真

的需要拥抱这些新技术。否则我们的效率会落后于别人，影响我们的合作。

但并不是所有的新技术都需要采用，只有那些与我们相关的，我们可以使用的技术才需要采用；它'这并不是说采用新技术就万事大吉了，而且技术也可以。不能处理业务的实质性影响。。就像复式记账一样，真的可以记录你的公司；美国的财务状况更好，但它可以；不能处理公司是盈利还是盈余；非常，消费中采用互联网技术和云计算技术，跟你手里滞销的商品变滞销没有关系。

所以，作为企业的负责人，我们要关注和关心新技术，但绝不能迷信新技术，更不能为了技术而技术；不要把一些新概念新技术当成改变自己企业命运的噱头。还是要紧盯消费者的需求？，紧紧围绕着独门绝技“解决消费者的需求”选择技术和使用技术。

电力出现后，出现了两种企业：使用电力的企业和发电的企业。前者是各行各业的优秀企业。，占比较大的少数；后者是新兴行业的新兴企业，占极少数；区块链也是如此。在未来，大多数与区块链相关的企业是选择使用区块链技术的现有企业，并且大多数是提供区块链技术有效性的新兴企业。这种企业本质上只是a到B的技术服务企业，并不是很值钱，就像群众的钱不等于印群众的造币厂的价值；钱。

比特币没有；解决不了任何问题？

Let；让我们来谈谈比特币。小燕一直是比特币的输家，因为在小燕；s看来，比特币并没有解决任何新的问题。换句话说，假设明天没有比特币，这个世界会实现什么？哪些人和哪些业务会受到影响？答案是，除了极其特殊的人群，没有人会受到影响。与现有货币相比比特币有什么优势？坚挺的货币？打假？利率低？

比特币提倡的去中心化，无非是逃避监管。它；就像两国之间的货物原本必须通过海关，它有八个通道，你总是有一条公共保守主义的道路。当然，路程可以更短，可以免去很多关税，但这是违法违规的。规避监管是典型的套利行为。解决一个问题既不可取也不持久。在损害社会利益和自卑的前提下解决自己的问题。

什么；更有甚者，为了获得巨额的“采矿”比特币投入的义务，它消耗了少量的电力和计算机计算能力，没有发明任何价值，是对社会资源的巨大浪费。据说一个比特币的利息曾经是3000到4000美元。

“ico”是典型的庞氏骗局！

至于ICO，号称是以数字货币为媒介的项目IPO，抱着自己炒作概念基本不准备兑现的想法，或许可行性根本看不到。依靠一种数字货币来规避监管，自己购买并通过包裹来投机价格。这是一个典型的庞氏骗局，或许是一个伪装的赌场。历史上这样的案例很多。几年前，有人把随便一幅画和几千股联系起来，标个价格给自己买，炒；几百年前，荷兰人疯狂炒作郁金香，一朵郁金香的价格可以买一座城堡。每个群体都知道这是一个泡沫，而且会破裂，但他们都希望在泡沫破裂之前以邻为壑，发大财。

1. 相对于2100万的比特币总数，链克总数为15亿，其中12亿通过客云的共享存储和宽带获得，3亿通过参与迅雷活动获得；

2. 比特币是在2008年金融危机的时代提出的，诞生于2009年。到现在一币难求，链家诞生于17年迅雷股价低，区块链技术有能力的时候。找到一种货币并不困难；

3. 比特币在区块链使用的是私有链，容易被用于立功，而链在区块链使用的是联盟链，属于私有链。可以实名，有利于企业管理，创新意义高；

4. 比特币从最后可以直接挖到电脑显卡的时候就不值钱了。是完全耗电的产品，平时被炒家炒到13万，而Link有迅雷做担保。它使用了闲置的资源，这些资源可以无限分享给地球的绿色电力计划，并可以兑换雷霆物品。虽然价格一度像往常一样从5毛到3元，再到10元，再到6元，再到4元，经历了一波又一波的过山车。但是前景不可估量。可以说链是比特币的改良版，就像瓦特改良了蒸汽机一样。当人类得知比特币是因为浪费资源而诞生的时候，链条将是最具历史意义的货币。

这是花花公子云论坛上的一个帖子写的，它#039；这个问题太精彩了，所以我#039；我会把它复制给你。

2021年挖矿潮可圈可点，虚拟货币再次站在风口浪尖。万恶之源比特币时不时让显卡断货。大容量硬盘的终结者ChiaCoin还在几个韭菜上横行霸道，原本出于讽刺比特币是庞氏骗局而诞生的dogecoin也被特斯拉CEO马斯克成功带走，上演了一场割草表演。最近，马斯克还特意拉了SHIB一把，使其成为过去几天最受欢迎的货币之一，但在过去两天，马开始反复跳跃。比特币和dogecoin都将成为马喂恐龙的韭菜。

在资本的运作下，虚拟货币正时不时地影响着我们的生活。甚至成为一些人的生活方式。但是假设你作为地球OL的一般玩家对虚拟货币感兴趣，那么我还是劝你坚持下去。生活还不够轻松，没必要再继续下去。

虚拟货币是泡沫，因为是去中心化的产品。没有出版商和监管，任何人都可以&qu

ot消费"。他们的价值来自人#039;的认可，而且没有约束。你可以理解为，你觉得它有价值，它就会增值。突然，有一天你不#039;Idon' 我不相信，所以虚拟货币将没有价值。

虽然众所周知虚拟货币不靠谱，但是虚拟货币诞生的挖矿方式已经在很多中央政府使用，甚至一些国际厂商也开始玩类似的套路，比如迅雷推出的玩家云，360推出的共享云。，或者说京东云和无线宝可以算是"采矿"。

## 玩客云

玩客云是迅雷推出的一款智能硬件，称为公有云盘。用户用它为迅雷提供带宽和存储空间。作为回应，迅雷给用户打币(链克)，打币可以购买迅雷的服务。

360的共享云也是类似的产品。它以路由器为载体，用户通过共享云上传闲置的带宽资源、计算资源和存储空间。360然后让用户在云端钻。通过云钻，用户可以更换360以及合作伙伴的相关产品和服务。

京东云无线宝也是路由器，为用户提供带宽，JD.COM给用户积分回馈，积分可以换京豆。京豆可以直接从JD.COM商城购买商品。

本质上这三个产品都是在玩CDN，用户相当于成为商家的服务器节点，不仅使用用户#039;闲置的资源，也减轻了商家的压力#039;主服务器。

这三家公司的技术、功能、结果都是一样的，商家几乎零利息的获得了带宽和存储空间。用户消耗网络带宽、计算资源、存储空间和电费，获得商家提供的代币。

但是肯定有挖掘的逻辑和方式。这三家公司都不是在挖财，至少他们自称不是。

## 雷霆玩家云公告

玩家云刚上线的时候差点触碰红线。到时候玩家币(链克)在第三方平台就可以直接兑换成现金，炒作就可以停止了。本质非常接近虚拟货币的区块链，但迅雷事前被起诉，于是玩客云开始实行实名注册制，玩客币(链克)不能再直接买卖现金，只能兑换迅雷旗下的产品，这才止住了这场闹剧。这也给前面的企业敲响了警钟，有些东西是碰不得的。京东云无线宝和360共享云也公布了相应的公告和说明，坦承其产品触及了区块链虚拟货币。

## 360共享云公告

## 无线宝描述，京东云

为什么玩客币(链克)可以直接停止买卖现金的时候会被起诉，不再照常挖矿？主要原因如下：

1. 这些产品是集成的产品，会受到实名登记制度的规范和限制。比特币、以太坊等虚拟货币是去中心化的产品，无法监管。
2. 虽然最早的时候是直接买卖现金，但是监管之后，已经不能买卖现金了，他们采用的是积分制。只能兑换自己的或者合作的产品，这就基本消除了玩客币(链克)二次投机的能力，而虚拟币可以直接作为现金买卖。在无人监管的情况下，会滋生几条灰色产业链，所以过去打压迅雷是非常明智的。
3. 花花公子云、共享云、京东云无线宝都是实体产业支撑的，不像虚拟货币那样是炒作概念的产物。

## 京东云无线宝

玩客云、共享云、京东云无线宝也是产品。假设不管它的“采矿”功能上，它们可以作为路由器和云盘，但是作为一个完整的产品，没有性价比，没有功能优势。那么，这些产品能“我的通过京东云和无线宝获得任何利润？当然也有可能。否则，那里赢了”；不要太大“矿主”参与其中。还有很多人用京东云无线宝赚青豆。毕竟，JD.COM有一个大盘子，所以你不要”；不用担心商家跑路的问题。

所以通常的凡客云、共享云、京东云无线宝只是在过程中创造了自己的挖矿方法，两者不能混为一谈，否则不会还在世界通用运营，早就被干掉了。目前活的最好的是无线宝，京东云，客云都快凉了。共享云没有感觉。

对京东云、无线宝这些产品感兴趣的一般用户可以尝试一下。毕竟他们真的可以利用闲置资源，单品价格也不贵。有兴趣的可以试试，但不建议一般用户炒。这些产品会因为网络、地域等不同要素影响你的收入。普通用户把它当成赚钱的手段，很难玩。假设他们不”；t调整计算，他们终于发现，自己刚买了一个廉价低能耗的智能硬件，这是一个典型的智商税。

目前虚拟货币的概念和定义模糊不清，或者有意模糊。你可以听到许多行业领袖谈论他们对虚拟货币和区块链的理解。这些人有各种各样的想法。有人认为是骗局，有人坚信能创造价值。。因为没有一致的定义，所以这些概念可以说是既有对也有错，每个群体对这些技术都有自己的理解和诠释。

去中心化的结果就是每个集团都可以用自己的定义来掩盖这些虚拟货币。缺乏人才的用户如果不这样做就会被带进沟里；不要在意。虚拟货币的这些概念和产品，最大的问题是无法保证财富的安全性，一碰就破。

说到底，这些玩虚拟货币和区块链的人是对科普和教学的狂热。不就是为了让用户明白什么是虚拟货币吗？他们要的是热度，要的是流量。只要流量能让虚拟货币活下去，普通人不需要了解他们眼中的虚拟货币，只要让他们知道有虚拟货币这种东西就行了。假设乐子能发生，他们的手腕就到了。其实这和流量明星的饭圈形式差不多。不管是黑是粉，都有流量，明星有价值，虚拟货币也是。流量自然会被路人循环，韭菜也会时不时更新。

迅雷玩客云的这些伪矿产品能活多久，没人能确定，但可以肯定的是，这些虚拟货币带来的新玩法，也是有需求流支撑的。现在雷霆玩家云要凉了，因为没有流量，总有一天不说自己，也没有新的血液注入。届时，玩客云将全面参与历史舞台。

所以如果你对虚拟货币、挖矿，或者迅雷、客云完全不感兴趣，或者希望它们快点死掉，那就不要；根本不看相关新闻，尽量不要和有节拍的人站在一条线上。最好不要让他们获得流量。

连锁客户主要提供电子服务，如电子产品、电子技术服务、电子报文服务等。

长沙克林科技有限公司成立于2017年12月11日。法定代表人郭世峰该公司；公司的经营范围包括：网络技术、电子产品、电子技术和集成管理软件的研发。

其产品包括：电子产品、计算机使用的电子设备、计算机及计算机软件的销售、电子商务平台的开发与建立、计算机网络平台的建立与开发、软件技术服务、报文系统工程规划、报文电子技术服务；电子产品创意服务、互联网信息技术咨询、商务信息咨询、信息系统集成服务、软件互联网销售等。。

## 扩展资料

链接巴巴论坛自成立以来，成绩斐然。网站成立两个月，PR奇迹般的提升和增长，在领地下的论坛中是罕见的。建站之初，经过官方投票，被选为新兴领主。可以说也是一种情况。这让链客巴巴在与同类型论坛的合作中更加层出不穷。

论坛总结，连挂宣传是一个为所有领地领主做单向，收费，宣传权益的专业论坛。巴巴论坛有很多版块，方式细致丰富，分类片面精细，界面美观小气。现在已经成为链客的地盘，也是很多主推广群论坛的梦想选择。

参考来源：百度百科-长沙林克科技有限公司。