

智哥，有人拉我做钱币收藏的生意。

您看怎么样？你为什么会考虑做这个生意？做生意是为了赚钱。你的客户为什么会买你的产品？我现在还没有做没有客户？我知道你不能等开了这个买卖以后再琢磨客户在哪。万一你开了以后没？

我觉得产品的特点，就是客户选择。你了解产品的智哥，你不用说特点上期都说，要看你怎么定位你的销售方法了。

销售方法怎么定位？你定位的越有良心就越不容易赚到钱，越没良心就越毒鸡汤是你这个账号里该说的话吗？我说这个不是毒鸡汤是事实。那比如说我就想赚钱，我不在乎什么良心不良心？你说卖钱币到底怎么才能赚到钱？



俗话说，乱世，古董平安黄金。本来这个古董价值100万，平安的时候大家都有钱，有人就出200万收，有人出300万收。那不过是爱好者富有者，拿数字换自己喜好的一种行为罢了。你都不用等到乱世，比如说暂时你生意不顺了，现金流断了，100万的古董在手里50万你也卖，30万20万你也卖，真要是赶上乱世战争了。

5万不换你就理，100万的宗教1万你都得换。



除了这两种情况，钱币收藏说还能赚到钱，至少说赚到特别像样数字的钱，那就比较扯了。可是我看很多卖钱币的商家，都说他能升值，那就是因为他们良心度不够。你一个卖拉面的，你说拉面美味，饱没问题。

其实那就得看客户的口味了。结果你非说，你卖的拉面吃了以后包治百病，长生不老。你第一碗拉面卖出去的那一刻，就是你挨打倒，计时的开始。智哥我就想做这

个生意，就想拍视频做直播。