

本文主要讲解了【bitget是如何走向专业化的】的相关内容，从不同方面阐述了怎么相处的方法，主要通过步骤的方式来讲解，希望能帮助到大家

1、那么目前 DEX 的链上数据情况如何。我们以 Uniswap V3 为例，列举数据现状进行分析。过去七天 Uniswap V3 总交易量 78 亿美元，而前十五大池占 69.5 亿美元，高达 89%。而尾部的池子大部分采用 0.3% 手续费甚至 1% 的手续费，因此交易量小但是收入占比相比交易量占比更加大

2、大部分流动性提供者整体是亏钱的。Uniswap V3 的集中流动性出现，让流动性提供这件事情变得更加复杂，也更加专业化。主要的专业做市集中在大类币种，长尾币种考虑到调整仓位的复杂性，以及难以实现对流动性提供者的激励，一般还是采用 V2 全区间流动性结合流动性挖矿的方式

3、为了能够看到未来 DEX 演变的方向，我们整理了 20 个 DEX 近期在产品端和市场端的发展情况，从他们的产品设计和叙事，纵观来看，我们看到以下趋势：。多公链生态 CL-AMM DEX 的出现，以及由此而来的做市专业化

bitget是如何走向专业化的相关内容

头部 DEX 会持续保持稳定的交易量，在交易量带来的手续费的作用下，DEX 也会有相对稳定的 TVL 和流动性来支撑生态上的交易。整体来看 Uniswap V3 WETH/USDC 0.05% 池 TVL 相对稳定（由于图表是美元计价，波动来自于 ETH 价格波动），是更具有高流动性的交易场景

DEX 的 LP Token 完全能够实现一样的产品，并且提供同等水平的收益率。这类产品本质上是将用户的资金按照一定的策略部署集中流动性 DEX 上的 LP，获取手续费收入，最后按照约定的规则结算，在满足用户特定需求的同时，实现 DEX 流动性的增长，是双赢的策略

在本部分的趋势中也有提到，聚合器 + DEX 的双层架构，实现 C 端的流量和流动性分发。同时前端体验 CEX 化，后台实现专业的一站式流动性提供服务，以及配套金融衍生品。在这一条供应链中，会有很多环节上的机会，有些可以是产品的形态，也可以是服务的形态

08 又会是一个载入 Crypto 史册的一天。三天时间，一代巨头跌落神坛，崩溃速度超乎所有人的预料，行业信心被严重打击。但从另一个角度来看，这或许是行业的新的转折点。距离 DeFi Summer 已经过去两年之久，在行业冷却的这段时间里，各类 DeFi

协议也慢慢淡出人们的视野

但传统的限价订单存在抢跑交易的问题，目前大部分聚合器采用中心化的限价订单方案，仍旧存在此类问题。其中 iZUMi 的 DL-AMM 直接实现链上订单簿，并且相比于一般 AMM 在 Gas 开销上并没有明显的提升，是目前最佳的解决方案

以上就是全部关于【bitget是如何走向专业化的】的全部内容，包含了以上的几个不同方面，如果有其他疑问，欢迎留言。