

但是创始人Jackson T. Stephens并不属于白手起家的创业者,这也不是他创立的第一家公司。早在1933年(也就是Jackson10岁的时候),Jackson的哥哥WittStephens创立Stephens公司,主要从事一些债券业务。

等到Jackson大学毕业的时候,便和哥哥Witt一同合伙经营Stephens公司。到1994年,Stephens公司已成为30家大型跨国公司的最大机构股东之一,这些跨国公司包括阿肯色州的泰森食品、沃尔玛和Alltel。

1990年, Systematics被Alltel (现为美国第五大运营商)收购; 2003年, Systematics被Fidelity National Financial收购,并将其更名为Fidelity Information Services (FIS)。

在接下来的时间中,FIS从被并购,到主动出击,接连先后收购了其他数家金融科技公司。包括2006年收购Certegy(从事支票核查业务和信用卡业务)借壳上市、2009年收购Metavante(从事金融、支付解决方案)、2015年收购SunGard(从事资管解决方案)、2019年收购Worldpay(从事电子商务和支付业务)。

FIS业务也从一开始仅服务于银行,最终涉及到全金融领域,并开始向全球扩张。那么,当前FIS营收的"三驾马车"——银行业、资本市场与商家解决方案是如何形成的?各有哪些具体的产品和服务?营收能力又如何?

从 "1" 到 "3" , 从银行到 "三驾马车"

FIS通过不断并购扩张业务边界、支撑盈利增长。从 1968 年成立至今, FIS的收购行为频繁,银行IT解决方案提供商一直是FIS收购的主要对象。

▼ 亿欧 2010年后FIS公司并购情况		
收购时间	被收购公司名称	被收购公司主营业务
2010年	Сарсо	金融业、IT行业战略咨询
2013年	Platform Securities、mFoundary	清算与结算外包服务、SaaS 手机银行解决方案
2014年	CMSI、Reliance Trust、Clear2Pay	借贷软件、信托、支付解决方案
2015年	SunGard	证券IT、交易所IT等领域解决方案
2019年	Worldpay	支付解决方案

其中较为重要的三笔收购为Capco(2010)、SunGard(2015)和Worldpay(2019)。

收购Capco,涉足咨询业务

Capco 公司是一家英国的管理和技术咨询公司,分支部门横跨北美、南美、欧洲以及亚洲。公司仅服务于金融机构。Capco公司产业领域涵盖银行和支付、资本市场、保险、财富和资产管理、能源等。目前有超过3000名员工,以及遍布全球的23个分支机构。

Capco公司业务范围广泛,涵盖了数字化咨询业务、商业战略咨询、金融风控咨询、金融 IT 咨询等领域。

2010年,通过收购

Capco

, FIS将业务

范围由银行支付解决方案

, 拓展至金融领域的咨询服务,

价值在于:帮助FIS跳出了银行解决方案领域,加深了对金融行业各流程和各环节的理解,也为FIS后期拓展业务边界提供了良好范本。

同时,使得FIS2010年营业收入大幅增加39.8%,并在之后的5年中保持平稳增速,

可以初步判断FIS收购Capco, 二者业务融合效果较好。