

## 亿格用友

2月28日，主题为“SaaS引领云ERP控局”2022用友商业伙伴大会成功召开。

大会以线下+网络直播方式同步进行，来自全国2000多家用友商业伙伴齐聚大会。大会发布了2022用友商业伙伴整体业务策略与计划，通过“3+2+N”数智化全场景制胜，扩大伙伴合作广度与深度，与伙伴实现生态共赢。

### 企业数智化，用友BIP



用友网络高级副总裁徐洋

用友网络高级副总裁徐洋发表“SaaS引领云ERP控局”主题演讲。徐洋首先感谢全国商业伙伴在2021年与用友同舟共济、攻克时艰、砥砺奋进。他指出，2022年，无论从市场维还是客户维，市场机会更好。具体表现在：经济平稳增长，市场流动性保持充裕；疫情常态，强内循环，促消费增长，服务业修复；国家鼓励“专精特新”，继续强化制造产业升级；政府加强对中小企业的支持；企业数字化升级加速度等，这将促进中小企业数字化升级，从而带来更多的

商业机会。

徐洋还重点强调，2022用友中端市场将以YonSuite、U9 cloud、U8 cloud、U8+为核心，聚合形成强大的产品竞争力，引领SaaS云服务，全面覆盖不同类型客户。无论是制造业、商品流通业、服务业还是高新科技企业都可以匹配到合适的产品，按需部署、快速上线。

用友将为伙伴提供全方面的赋能与服务支持，帮助伙伴实现云业务的全面转型与升级，共同携手伙伴，为更多的企业客户提供数智化服务。

### 体系升级 决胜云端

用友网络高级副总裁任志刚在大会发布2022年用友渠道整体策略，聚焦传统伙伴转型、云伙伴创建和渠道体系升级三大方面。任志刚谈到，用友和伙伴公司要并肩作战，在保护好存量市场的同时，一起去打开增量市场。希望大家以开放的心态看待中端市场，一起努力，开拓好中端市场，一起决胜云端！



用友网络助理总裁、商业伙伴部总经理张奇

### 多款产品发力 携手伙伴稳增长 强突破

大会发布用友核心产品线YonSuite、U9 cloud、U8 cloud、U8+及友空间2022年面向渠道伙伴支持计划。

### 用友YonSuite

为更好的服务商业伙伴成功实现云转型，用友YonSuite基于企业一体化应用场景、社会化商业场景、产业链融合场景，广泛连接企业生态服务场景，实现企业业务场景全覆盖。同时将从业务运营、员工赋能、项目支持、工具支撑、产品发展等五个方面给予伙伴支持，提供全流程运营体系，携手商业伙伴一起向未来，取得云转型的成功。

## U9cloud

### U9cloud

以“高增长、云突破、促转型”为核心策略，按分级支持模式开展渠道支持与赋能，并将对伙伴全方位开放产品售前工具和演示平台，与伙伴携手聚焦智造、专业提升、再创辉煌。

## U8 cloud

### U8

### cloud

继续深入推进三大主打IP和一个升迁专项，继续深耕三大优势行业，并重点布局经营三个细分行业，通过集团+机构+伙伴三位一体的协同经营，实现U8 cloud的持续高增长。

## U8+

### U8+

是用友中端市场的基础柱石，做好U8+客户经营是伙伴成功的基础。2022年，U8+面向伙伴的业务支持地图包括商务支持、市场支持、售前支持、实施方案支持、服务支持和研发赋能支持。

## 友空间

### 友空间

融合多样生态服务，是用友生态服务的载体和服务入口。面向全国的分销伙伴机构，友空间通过“工资条”可实现服务客户、激活客户全员应用，大大提高客户续费成功率，提高客户满意度，牵引向HR薪酬管理销售。同时，通过友空间+移动审批，实现所有U8、U8c、U9c老客户、新签约客户一体化服务营销。

除此之外，用友还将围绕成长型企业数字化“全场景”营销模式进行市场支持与赋能。联合伙伴进行3+2+N全场景的场景方案推广，包括高频次的专项市场活动、多层级的样板营销工具、全渠道数字营销和生态融合推广，结合热点给伙伴指导支持，全力支持伙伴快速签单。



## 专业 专注 创新

### 优秀伙伴实战经验分享

大会特别邀请到了四位合作伙伴做了经验分享。其中，广州乐豆联合创始人邱宏连以“五心联动共筑YonSuite”主题，提出以“决心、信心、用心、专心、耐心”，将YonSuite作为战略发展项目，涵盖营销、实施、开发、客户成功服务四大体系，实现老客户新的保有、新客户的增量突破。



山西致友总经理李慧林

河南新乡通达时磊总以“专注、专业”U9 cloud其实没那么难为主题，详细解读了通达公司经营人员如何从“游击队”转变为“正规军”的心路历程，他谈到“19年开始思变，专做U9C产品，总部组织的每一次培训都派人全程参加，现在大部分员工工龄虽然不足4年，但也基本能做到平均3个月交付一个U9C项目，最快的财务供应链15天上线，以前害怕竞争，现在用U9C可以高出对手3倍以上接单”，只有专注+专业，才能真正让客户信服，才能真正帮助客户提

升经营管理水平。



山东创先总经理程文富