

鳄鱼原则：

被咬的猎物越挣扎，鳄鱼的收获就越多。如果鳄鱼咬住你的脚，它等待你的挣扎。如果你用手帮忙挣脱你的脚，则它的嘴巴会同时咬住你的脚和手臂，你越挣扎，便咬的越多。当鳄鱼咬住你的脚，你唯一的生存机会就是牺牲一只脚。当你在市场中被套，唯一的方法就是马上止损，无论你亏了多少，你越是加码就将套得越多。

交易之前必须先确定一个明确的止损点，绝对不能让损失超过整个投资的10%。如果你只是损失了10%，那用剩下的90%的资金去挽回10%的损失是容易的，而一旦你损失了30%、40%甚至更多，你用剩余的资金去挽回损失是困难的。

这意味着损失越小，你挽回损失的难度越小，挽回损失的难度随着损失的增加呈加速上扬之势；这也同时说明，无论你以前的交易多么成功，只要你在此后的任何一次交易中遭受重创，那么你在没有追加资金的情况下要弥补亏损，将变得相当困难。所以，在出现风险的时候马上及时处理，不能拖延，投资行业有句话说的好：“不怕错，最怕拖”。赢家之所以是赢家，是因为他们会让钱盈亏有度！这样才能不损害账户本身，不给自己增加难度。



这些投资者往往对基本的股市知识还没有弄懂弄透，就去钻研那些很深的技术分析理论，以至于半生不熟，学而不化，运用起来一知半解，呆板硬套，结果遭到失败

。

股市是无法预测的，只能是根据以往的数据来摸索将来的走向趋势，想要做好股市的分析，必须得研究其他投资者的心理。

大家都知道，股市上的技术分析都是对以前的历史数据的一种研究；

如果刻舟求剑、依葫芦画瓢，肯定是要栽跟头的。股市有这样一种现象，就是群众的心理已超过其他因素，变成了左右股价最大的力量，所以必须研究群众的心理分析。

中国股市：大跌后的股票很便宜，我们为什么不敢买？

很多人都是做趋势交易，追涨杀跌，当股价大跌以后形成了下跌趋势，人们当然要卖出，当然不能够买入，

因为下跌以后可以继续下跌，形成趋势新低以后可能会再创新低，所以在这时在底部形成之前，人们是不会轻易买入的，

这种趋势买入的投资心理在人们心中根深蒂固，很多人都是这样操作股票的。

事实：大跌更便宜却没人买。

大跌之后股票变得便宜多了，业余和专业投资者都不敢大量买入，甚至卖出减仓。巴菲特早在1979年就发现了这个现象。

兹威格在书中发现同样的现象再次重演。



靠运气赢来的，也会靠运气输掉

靠运气获得东西，最终也被运气反噬。

《随机漫步的傻瓜》作者塔勒布讲了一个富豪交易员约翰的故事。

在20世纪90年代，约翰是华尔街厉害的交易员，他在极短时间内升职成为主管，手下有10个下属，还享受在操作投资个人资金的特权。

他的主要业务是“高收益”债券交易，买进价格便宜却能获得高达10%的债券，减去借款利息，公司原本只能赚4.5%，而这一操作可以让利润翻好几倍。

在周围人眼里，约翰是个业务能力突出的华尔街精英，可他的邻居塔波利却瞧不起他。

塔波利也是交易员，他拥有剑桥大学数学学士学位，并且去芝加哥读统计博士，拥有扎实的金融专业知识，他的交易风格相对保守，推崇稳扎稳打。

在他眼里，约翰运用杠杆效应确实能让利润翻倍，但也能让损失变得巨大，是一种

目光短浅的做法。

也许你会认为塔波利是在嫉妒约翰，才会有这种心理，可在在1998年10月，他的想法得到验证，约翰再一次采用杠杆效应，却赔掉雇主6亿美元。