

据国内多家媒体报道，在近日举行的EDCON以太坊社区发展大会上，火币加拿大总经理张艺浩宣布，将于年内在加拿大建立合规服务团队，上线火币加拿大交易所，开展本地化业务。

火币加拿大地区总经理张艺浩表示，多伦多将成为整个北美地区下一个最活跃的交易场景之一。火币将积极配合监管机构，让数字货币市场更加安全可靠。

除交易所业务外，火币资本及火币实验室将为加拿大区块链创业公司提供服务，加速基于区块链创新解决方案的开发。

继今年3月份，日本SBI集团宣布终止与火币在资金和业务上的合作之后，火币在全球化的进程上似乎并未受到影响，反而速度加快不少。

3月26日，火币集团CEO李林表示，火币韩国站将于近期正式上线，韩国站将为韩国用户提供合规的韩元数字资产交易服务，目前已接受预注册。

同月，火币集团官方发布微博称，火币集团与澳大利亚Blockchain Global公司签订战略合作协议，双方将共同成立火币澳大利亚交易所。

4月，火币宣称计划进军伦敦，火币的欧洲高级业务发展经理Chern Chung表示，随着交易所希望扩展到西方，作为整个欧洲最活跃的交易场所，伦敦是他们设立办事处的首选地点。

回顾去年10月31日，火币中国在宣布停止数字货币交易后，创始人李林于官网发布业务调整的公告中，五大业务布局除已上线的火币全球专业站（火币pro）之外，火币韩国、火币澳大利亚、火币加拿大的建立似可期。

此前，火币公布第一季度收入，为1.2亿美元，而全球最大的比特币交易所bitfinex年利润10亿美元，相比之下，火币拓展其全球化的业务在增收上也显得较为乐观。

而在另一边，国内两大交易所币安和OKEx则把全球战场转向了马耳他。

今年4月，被日本金融厅警示涉及非法经营后，币安决定把大本营搬到马耳他并得到总理的欢迎，23日，币安宣布将与乌干达当地经济组织合作，对该国进行区块链项目投资，以帮助它进行经济转型。

跟随币安的步伐，OKEx正式宣布将业务拓展至马耳他。管理层已与马耳他政府及监管领导人会面，详细了解他们的立法和监管计划，并提供书面反馈及进行公开对话。

综合来看，日韩等国监管政策逐步收紧之下，国内交易所正在选择在虚拟货币法律环境较宽松的国家设点，这也表明是交易所们对国内禁令困境下的乐观回应，可以预见的是，接下来的日子“火币们”全球扩张的步伐将不会停歇。