

1

“交易即挖矿” 成就了FCoin

FCoin以一个行业新人的身份挑战三大老牌交易所，这一份成就不是任何一个其他新人交易所可以轻易做到的。很显然，FCoin凭借的就是“交易即挖矿”模式。



4.搅乱交易所格局

前边我们也曾提到，在FCoin出现之前，国内交易所行业是币安、火币、OK三家交易所“三雄割据”的局面。而随着FCoin和“交易即挖矿”的出现，局面开始改变，FCoin一个新人交易所的交易量竟然远超三大交易所之和，三大老牌交易所地位受到挑战。在此之后，开始有更多的交易所开启“交易即挖矿”模式，加入战圈，交易所迎来了“万所混战”的局面。这样的局面无疑给了所有新交易所一个上位的

机会。



2.平台币没有实际价值，价格普跌

“交易即挖矿”挖的是交易所的平台币，多数交易所的平台币并没有实际存在价值，仅仅是为了推出“交易即挖矿”模式而发行的TOKEN。这样的行为会产生一个非常严重的问题，没有实际价值的平台币无论价格被炒多高，最后都会暴跌。而一旦平台币暴跌，用户将大量流失，交易所也将随之凉凉。

3.老牌交易所的狙击

交易所之间必然是存在竞争关系的，任何一个老牌交易所都不会愿意看到一个新交易所踩在自己头顶上。FCoin推出“交易即挖矿”模式后，三大老牌交易所随后也相继参与了“交易即挖矿”模式或者开启平台分红模式，甚至老牌交易所开始构建交易所联盟。这些动作可以说都是为了应对“交易及挖矿”而准备的。想要真正撼动老牌交易所的地位，难度还是太大。

4.模式被广泛复制，失去噱头

“交易即挖矿”是一个交易所的新鲜玩法，被FCoin套用之后，获得了广泛关注。而“交易即挖矿”模式本身是非常容易被复制的，FCoin既然炒热了这个概念，且尝到了甜头，那么“交易即挖矿”就会变成数字货币交易所的标配。被广泛复制的“交易即挖矿”模式以及遍地的平台币对于广大用户来说，已经失去了新鲜感和吸引力。



1、“交易即挖矿”是一种揠苗助长的成长方式

在“交易即挖矿”模式下，新交易所快速成长，却没有坚实的根基，畸形成长，使得新交易所交易量和用户数量虚高，却没有与之匹配的综合实力。一旦老牌交易所对新交易所进行狙击，新交易所无法抵抗。

2、“交易即挖矿”背离交易所的核心功能

“交易即挖矿”仅仅是一种片面的发展方式，使交易所的重心放在了盈利和拉新上，交易所的核心功能——交易信息平台，往往被多数人所忽略。用户们所注重的也仅在于平台币的涨跌，这家交易所的政策、发展、生态建设将跟他们毫无关系。

这样，交易所的价值和功能被“交易即挖矿”无限弱化。当交易所思考的是如何为用户和自己带来更高的收益，而并非是为用户带来安全、高效、便利、全面、优惠

的交易体验；用户留下来是因为手中持有平台币，而非交易所的核心竞争力；用户只追逐平台币的涨跌，不关心交易所的政策和发展.....最后，当“交易即挖矿”无法为用户带来令人满意的利益收入，迎接它的也只能是失败。



交易所的经济模型要比技术代码更重要

陈恒立说：“以我做bitget的经验，我认为交易所应该由懂金融的人来制定策略，不懂金融的人把交易所变成了赌场。”这点我是认同的，在陈恒立看来，很多交易所在方向上就是错的，他们拿平台币做赌资，自己做庄家，吸引更多用户来赌博，最后自己成为赢家。

这样完全是行不通的，只是一种赚快钱的手段，完全不利于数字货币市场的发展。交易所需要一个健康完整的经济模型，可以完美融入到数字货币市场，和用户、项目方达成一个和谐相处的局面，这才是交易所发展制胜之道。

以用户利益和用户体验为交易所的出发点

陈恒立认为，交易所需要和用户绑定在一起，未来的头部交易所是能真正能保护用户利益的交易所。交易所的发展和用户群体是息息相关的，想要做到能真正保护用户的利益，最好的方式就是让用户参与社区治理，并且和用户分享平台的收益，让交易所的发展和用户的回报紧密联系起来。

目前，陈恒立先生也确实是这样做的。bitget平台采取社区高度共治，以通证衡量用户产生价值、激励用户参与社区治理、分享平台收益。

以上就是五六财经对于数字货币交易所健康发展模式的思考，想要做好交易所，让交易所健康发展：应当注重交易所的全面发展，不能只依靠平台币留住用户；不仅需要足够安全的技术代码，更要有一个健康的经济模型；做好交易所还要能保护用户利益，将交易所的发展和用户的切身利益实际结合起来！

每个行业的交易所往往都能反应该市场的发展状态。数字货币交易所能健康发展，将为数字货币市场的未来带来无限可能！