

一、分行简介

日出江花红胜火，春来江水绿如蓝，浙江自古便是山川秀丽、繁华富庶之地。浙江人民开拓进取、勇于创新；浙江经济更是领全国风气之先，民营经济活跃、互联网基因深厚、政府便民务实，正在吸引越来越多的高素质人才和海归人才落户浙江，“浙”里欢迎您的加入。

杭州分行于1997年4月成立于钱塘江畔。经过23年的发展，杭州分行已构建了覆盖杭州、绍兴、金华、嘉兴、湖州、衢州、舟山等地，网点数达70余家完善的金融服务网络体系。杭州分行秉承“招银文化”，因地制宜、开拓进取，在省内打响“金字招牌”，成为当地股份制银行和系统内兄弟行中的佼佼者。

杭州，山融于水，浸透江南韵味。

杭州，业融于城，联动世界脉搏。

我们乘风破浪，从心出发，逐梦而行，为迎接忙碌和美好的生活而重启！

二、招聘职位

（一）私钻客户经理

岗位职责：

- 1.负责开拓私人银行客户，提升客户总资产，维护客户关系；
- 2.负责了解客户需求，在投资顾问的协助下向客户出具投资建议书，并执行资产配置；
- 3.完成考核期内零售银行相关的业务指标。

职位要求：

- 1.年龄35周岁以下，国内外全日制本科及以上学历；
- 2.有两年以上相关工作经验；
- 3.持有AFP或CFP证书及理财客户经理相关从业资格（含银行业从业资格、证券/基金销售从业资格、保险代理从业资格）优先考虑；拥有CFA、CPA、FRM、CFP证

书优先考虑；

4.工作责任心强、文字组织能力较好、创新和服务意识强、善于沟通、勤奋务实、具有全局意识、具备奉献精神和敬业精神；

5. 身体健康、诚实守信，认可“招银文化”，具备良好的职业道德。

（二）投行产品经理

岗位职责：

1.负责协助杭州分行辖内经营机构对客户进行尽职调查，牵头对注册/申报/放款等材料制作，参与项目投标等工作，以及与监管机构进行对接等全流程金融服务；

2.负责牵头信息披露、存续期项目的贷后/投后管理、持有人会议和突发事件应急管理等工作；

3.牵头完成杭州分行辖内重点客户潜在投行业务分析，结合区域特点深入行业研究、政策研究和客户研究。

职位要求：

1.
35周岁以下，国内外全日制本科及以上学历，经济、金融、市场营销等相关专业；

2. 具有5年以上银行、证券、基金和信托等相关岗位工作经验；

3. 了解宏观政策与经济形势，了解投资银行相关业务的市场情况与外部政策；

4. 具有较强的人际沟通能力，团队协作能力，能承担工作压力，责任心强；

5. 具有较强的产品营销及推广经验，有对公从业经验的优先考虑；

6. 身体健康、诚实守信，认可“招银文化”，具备良好的职业道德。

（三）贵宾客户经理

岗位职责：

- 1.维护现有客户，减少客户的流失以及对流失客户的挽留提升工作；
- 2.负责开拓新客户及新增客户总资产；提升潜力客户及客户总资产；
- 3.负责了解客户个性化产品和增值服务需求并达成目标；
- 4.根据客户需求，为客户出具投资建议书并执行资产配置；
- 5.深度经营客户，为客户提供综合金融服务；
- 6.完成考核期内财富管理部相关的业务指标。

职位要求：

- 1.国内外全日制本科及以上学历；
- 2.年龄为30周岁（含）以下；
- 3.需两年以上银行、证券、基金、保险领域相关工作背景；
- 4.擅长高端客户的投资理财、市场研究和资产配置规划，有较强的市场开拓和沟通能力；
- 5.持有AFP或CFP证书及理财客户经理相关从业资格优先考虑；
- 6.具有较强的组织协调及沟通、表达能力，较强的分析问题及逻辑思维能力；
- 7.具有较强的责任心和团队精神，工作细致，能承受较大的工作压力；
- 8.特别优秀可放宽相关条件。

（四）跨境金融产品经理

岗位职责：

- 1.跟踪、研究外汇市场、贵金属市场、货币市场、债券市场行情与趋势，并定期发布市场行情及市场观点分析；
- 2.直接负责有相关业务需求的重点客户的营销及跟踪落地，包括但不限于为客户提

供交易类产品的定制服务，制定符合客户需求的交易方案，及相关交易业务的落地操作；

3.组织推动所辖区域的代客交易业务营销拓展；

4.开展分行客户经理及产品经理培训。

职位要求：

1.35岁以下，全日制本科及以上学历，有金融市场外汇交易工作经历或有金融，工程、数理金融类等相关专业优先；

2.国内外银行、证券、期货、外贸等相关行业2年以上工作经验；

3.具有把握宏观经济及金融市场等领域的基本走势及规律的能力；

4.熟悉外汇、贵金属、商品、债券、衍生产品销售交易流程；

5.具备较强的组织协调能力、人际沟通能力、文字应用能力、研究分析能力；

6.品行端正、无不良记录，具备较强的责任心和团队精神。

(五) 客户专员(湖州)

岗位职责：

1.维护现有客户，减少客户的流失以及对流失客户的挽留提升工作；

2.负责开拓新客户及新增客户总资产；提升潜力客户及客户总资产；

3.负责了解客户个性化产品和增值服务需求并达成目标；

4.根据客户需求，为客户出具投资建议书并执行资产配置；

5.深度经营客户，为客户提供综合金融服务；

6.完成考核期内财富管理部相关的业务指标。

职位要求：

- 1.35周岁以下，全日制本科及以上学历；
- 2.具有 1年以上银行零售营销工作经验；
- 3.热爱财富管理工作，具有良好的沟通能力、团队协作和服务意识，较强的责任心和抗压能力；
- 4.熟悉零售银行业务产品及流程，熟悉客户管理和金融理财知识，具有良好的营销推动和组织策划能力；
- 5.持有基金、保险从业资格，取得AFP、CFP资格证书者优先。

(六) 工程管理岗

岗位职责：

- 1.负责施工单位、材料供应商的推荐、准入和评审工作，实施全辖机构网点新建、改建的装修工程；
- 2.负责网点设计和CI的统一标准管理，组织开展施工设计、工程预算的编制、联合会审和行内报审工作；
- 3.负责与政府相关部门协调施工报审报建工作；
- 4.负责协调在建工程相关的设备、办公家具采购和工程项目验收工作；
- 5.负责对项目成本、工程进度、施工质量、施工安全的监督检查，以及项目资料档案管理。

职位要求：

- 1.年龄35周岁以下，要求全日制本科及以上学历，建筑工程类专业毕业；
- 2.具有工程管理从业经验，已取得工程造价师、造价师、监理工程师或施工员等专业技术职称者优先；
- 3.具备较强的独立学习和文字写作能力、沟通表达能力，善于发现问题，有效解决矛盾；

4.认可“招银文化”，具有较强的工作责任心、服务意识、团队意识和乐于奉献精神；

5.工作作风敏捷，具备良好的时间管理、自律习惯和职业道德，身体健康、诚实守信。

（七）授信审批岗

岗位职责：

1.根据监管制度及招行信贷政策与授权制度，进行公司客户、同业客户授信业务审查审批；

2.参与制定、评审信贷政策及有关信用风险管理制度、流程以及信贷产品创新；

3.按照铁三角作业模式，负责铁三角业务的现场/非现场贷前调查，参与制定客户金融服务方案，为市场营销提供授信业务咨询和培训；

4.参与区域市场调研和行业分析研究，制定相关业务授信策略。

职位要求：

1.年龄35周岁以下，全日制大学本科及以上学历，金融、经济、法律或理工专业优先；

2.三年以上的公司金融授信审批经验，或五年以上大中型公司金融信贷业务工作经验（至少具有18个月公司金融授信审批经验，或具有省分行及以上机构的公司业务授信审批经验，或具有投行业务、资管业务审批经验）。

3.熟悉宏观经济政策，具有良好法律法规及政策解读能力；具有较强的行业、企业分析研究能力、财务分析、信贷风险分析和判断能力；

4.了解商业银行信贷业务法律法规、监管政策，熟悉商业银行主要授信业务品种风险点及风控措施，具备授信方案的设计能力；

5.具有较强的学习能力，能够及时跟踪与信用风险相关的各类金融产品变化，具备参与制定区域行业信贷政策、新信贷产品管理政策的能力；

6.具备较强的责任心和团队精神、良好的沟通能力，能承担较大的工作压力；

7.身体健康、诚实守信，认可“招银文化”，具备良好的职业道德。

8.已具备CPA、ACCA资格、国家司法资格者优先，对具有丰富工作经验、特别优秀人员可适度放宽条件

三、报名方式

官方网站：登陆招商银行“一网通”官方网站：<http://career.cloud.cmbchina.com>，点击“社会招聘”查看杭州分行招聘职位并投递简历；

官方微信：关注“招商银行招聘”微信公众平台，点击“社会招聘”，查看杭州分行招聘职位并投递简历；

招商银行APP：下载招商银行APP，登陆后前往社会招聘功能模板，申请感兴趣的职位，在线投递简历。

四、温馨提示

1.在线提交简历请详细完整填写各项信息，教育经历请从高中填起。所有个人资料必须真实、无误，如有虚假信息，申请人将会被取消申请资格；

2.我行会在招聘的每个流程中，以95555短信（不能回复）或电话通知进入下一流程的应聘者。当您的手机号码变更时，请及时更新注册信息，这是我们跟您联系的重要渠道；

3.网申报名截止时间：2021年11月30日，请尽早提交简历；

4.符合招商银行亲属回避的要求；

5.联系邮箱：hzzhaopin@cmbchina.com

我们将为您提供全方位的、有竞争力的薪酬福利。招商银行杭州分行邀您同行，梦想靠岸！